**ID: 563-24 H**

**Cyber Protection in Infrastructures**

**Fibrant Company Solutions for Cyber Attacks**

**פתרונות חברת פייברנט למתקפות סייבר**

**Shiri Menahem**

Fibernet, Israel

[shiri.m@fibernet.co.il](mailto:shiri.m@fibernet.co.il) 052-6224040

חברת פייברנט נוסדה בשנת 1993 ממוקמת ביוקנעם, מעסיקה כ- 200 עובדים ומספקת פתרונות תקשורת. בשנים האחרונות החברה מתמחה במתן פתרונות להגנת סייבר, החברה זיהתה מתאר איום הולך וגובר בו משתמשים האקרים ואף מדינות על ידי הטמנת פוגענים ורוגלות זדוניות בציודי קצה פריפיאליים: מסכים, מקלדות, עכברים והתקני USB נוספים ובכך מצליחים לחדור לרשתות הארגון ולבצע את התקיפה.

חברת פייברנט פיתחה אמצעים לזיהוי וסיכול של הפוגענים הנ"ל, האמצעים כוללים פתרונות משולבי חומרה ותוכנה.

מתאר איום משמעותי נוסף הינו הטמנת רוגלה בתהליך שרשרת האספקה, קלות ההטמנה היא קלה ומדובר בתקיפה סמויה שיכולה לשמש את התוקפים לטווח ארוך, חברת פייברנט נותנת מענה לאיום זה על ידי בדיקות ייעודיות משולבות אנשי מקצוע וציוד מקצועי ומשוכלל המבוצעות הן בפן החומרתי והן בפן התכנתי.



 Experienced VP business development A to Z, strong technological skills, very analytical & creative.

 Extensive experience in cyber products development & high-tech business development strategy.

 Specialization in the military field and connections with senior security officials

 Fully proficient in operations & supply chain management, generating a 150 million NIS sales cycle.

 Excellent relationship building expertise, extremely agile & highly motivated with a "Can Do" attitude.

 Proven experience in managing employees, team player & multitasker, avid business strategist.

Professional Experience:

2020-Present Chief Business Development Officer (CBDO), Confidential High Tech Company

(Providers of communication solutions)

• Business development experience: Overseeing various processes pertaining to business development including developing and introducing innovative products, examining potential markets by conducting extensive market research and studying market penetration feasibility.

• Developing relevant content platforms to accommodate the new products requirements and target audience, interfacing with the product development department in all matters pertaining to product manufacturing specifications as well as market needs.

• Initiating several business development projects, streamlining project expenditures and monitoring projects profitability, leading business initiatives to cut costs and eliminate waste.

• Maintaining an impeccable client service record, coordinating opposite advisors, entrepreneurs, and integrators to boost business initiatives and accelerate business growth.